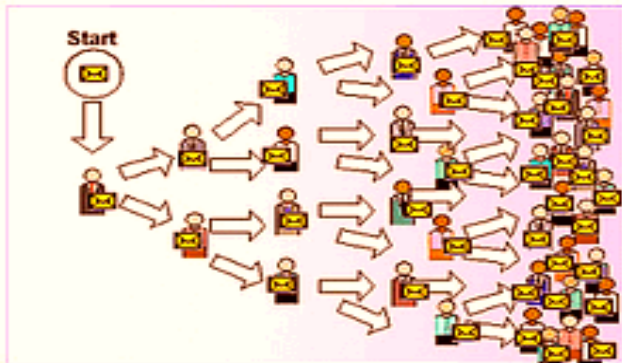


## PLATFORMĂ DE VÂNZARE eficientă a serviciilor «FRESS»

Odată cu vânzarea de bunuri, aproape totul este clar: puneți-vă mărfurile pe AliExpress, EBay, Amazon sau alte resurse de internet și tranzacționați. Căutare rapidă de produs, plată convenabilă, fără probleme de livrare. Odată cu vânzarea SERVICIILOR devine din ce în ce mai dificil. Spre deosebire de Bunuri, SERVICIUL este adesea legat de LOCUL furnizării SERVICIULUI. Spre deosebire de Bunuri, în majoritatea cazurilor, nu puteți aștepta furnizarea SERVICIILOR timp de o lună sau două. La vânzările de servicii aveți posibilitatea să influențați, AICI și ACUM.

**DEODATA: FRESS – Platforma de vânzări de servicii FREE ACCESS.**

**FRESS** – Platforma de vânzări de servicii pe baza căreia aveți ocazia să oferiți imediat un serviciu, să faceți publicitate unui serviciu, să găsiți un serviciu, să vă abonați la un serviciu atât specific, cât și extins (cartierul meu, districtul meu, orașul meu).



Strategia platformei FREE ACCESS (FRESS) profită de diseminarea rapidă a informațiilor despre SERVICII către mii de clienți potențiali. Dacă sunteți stomatolog și sunteți vizitați de un coafor, proprietarul unei buticuri, de un specialist culinar .. Le oferiți următoarea călătorie la voi - folosiți FRESS, pentru a nu aștepta la rând la recepție. În același timp, atât coaforul, antreprenorul, cât și specialistul culinar își pot posta SERVICIUL pe FRESS. Dar clienții care vor folosi FRESS pentru a primi SERVICIILE lor vor avea, de asemenea, un SERVICIU DENTAL. După ce au tastat „stomatologul” într-o căutare pe FRESS, vor vedea că pe hartă, ÎNAINTE de casa lor, se oferă serviciul „DENTIST” și ACUM sunteți gata să îi primiți.

Procesul va fi accelerat dacă introduceți un link pentru a descărca o aplicație mobilă pentru a lucra cu platforma FRESS pe site-ul dvs. web sau pe pagina dvs. de pe rețelele de socializare. Puteți, de asemenea, să vă sfătuiți prietenii să vă extindeți afacerea înregistrându-vă pe site-ul [www.djv-com.org](http://www.djv-com.org) sau să încercați să vă deschideți de la zero propria afacere în domeniul SERVICIILOR, de exemplu, închirierea garajului, a camerei, a patului sau a lucrurilor și instrumentelor pentru închiriere sau ajutând la plimbare cu un caine pentru traiul în casele cele mai apropiate!

Platforma FRESS pentru întreprinderi mici, mijlocii și mari. Dacă doriți doar să deschideți o companie - cu FRESS puteți verifica corectitudinea alegerii dvs. și fluxul de clienți care sunt gata să utilizeze Serviciul dvs. Dacă aveți deja o companie, aveți ocazia să egalizați sarcina pe aceleași echipamente, în aceleași zone, ceea ce înseamnă să creșteți veniturile de 2-3 ori. Dacă aveți de gând să închideți compania - eventual FRESS – a doua respirație, ceea ce vă va permite să transformați o afacere care produce pierderi într-una profitabilă.

Afaceri taximetristi, care indică locația geografică actuală și disponibilitatea, Curieri livrând bunuri și produse, instalator, Electricieni care indică ACCESIBILITATEA pentru un apel, Medici de familie, dacă sunt în apropiere, puteți solicita sfaturi sau de ajutor. Poate că nu există suficient spațiu pentru a descrie toate tipurile de afaceri posibile care pot fi implementate pe Platforma de vânzare a serviciilor **FRESS - FREE ACCESS**.

Noi tipuri de afaceri: pentru magazine, coafoare, bowling - Fără cozi, pentru magazine și buticuri - numărarea vizitatorilor = încărcarea pe oră, [pentru parcaři](#), locuri disponibile, pentru antreprenori începători - Voi lua legume și fructe expirate PENTRU PRELUCRARE, proprietari privați și designeri - de exemplu, vom face o jucărie în funcție de SKETCHES-ul copilului tău.

## Efficient Platform for Sales SERVICES «FRESS»

With the sale of goods, almost everything is clear: put your goods on AliExpress, EBay, Amazon or other Internet resources and trade. Quick product search, convenient payment, no delivery problems. With the sale of SERVICES is becoming more difficult. Unlike Goods, the SERVICE is often tied to the PLACE of the provision of the SERVICE. Unlike the Goods, in most cases, you cannot wait for the provision of the SERVICES for a month or two. You MAY influence the growth of sales of your Service by offering it HERE and NOW.

**UNEXPECTED: FRESS - FREE ACCESS Service Sales Platform.**

**FRESS** - A Service Sales Platform on the basis of which you have the opportunity to instantly Offer a Service, Advertise a Service, Find a Service, Subscribe to a Service both specifically and expanded (my quarter, my district, my city).



The strategy of the FREE ACCESS Platform (FRESS) takes advantage of the rapid dissemination of information about the SERVICES to thousands of potential customers. If you are a dentist, and a hairdresser, owner of a boutique, and a culinary specialist come to you .. You offer them the next time you visit, use FRESS in order not to wait in line at the reception. At the same time, both the hairdresser, the entrepreneur, and the culinary specialist may post their SERVICE on FRESS. But clients who will use FRESS to receive their SERVICES will also require a DENTAL SERVICE. Having typed “dentist” in a search on FRESS, they will see that on the map, NEAR their home, the service “DENTIST” is offered, and NOW you are ready to accept them.

The process will be accelerated if you place a link to download a mobile application for working with the FRESS platform on your website or on your page on social networks. You can also advise your friends to expand your business by registering on the website [www.djv-com.org](http://www.djv-com.org) or try to open your own business in the field of SERVICES from scratch, for example, renting your garage, room, bed or things and tools for rent or helping to walk your dog for living in the nearest houses!

FRESS platform for Small, Medium and Big Business. If you are just going to open a company - with FRESS you can check the correctness of your choice and the influx of customers who are ready to use your Service. If you already have a company, you have the opportunity on the same equipment, in the same areas - to even out the load, which means increase revenue by 2-3 times. If you are going to close the company - possibly FRESS - your second wind, which will allow you to turn a loss-making business into a profitable one.

Business for nonresident and following with long breaks ROUTE taxis, indicating the current geographic location and availability, Couriers delivering goods and products, Plumber Service Personnel, Electricians indicating ACCESSIBILITY for a call, Domestic Doctors, if they are nearby, you can seek advice or help. Perhaps there is not enough space to describe all the possible types of business that can be implemented on the FRESS - FREE ACCESS Service Sales Platform.

New types of business: for shops, hairdressers, bowling - the status is NO queues, for shops and boutiques - counting visitors = hourly loading, [for parking lots](#) - availability, for beginning entrepreneurs - I will take expired vegetables and fruits FOR PROCESSING, private owners and designers - for example, we'll make a toy according to your child's SKETCHES.